

De les Wicked Mediations a les Fair Mediations

DURADA: 12 hores

DATES: 3, 10, 17 i 24 de maig, de 16 a 19h

LLOC: Aula virtual del CEESC

La proposta formativa que teniu a les mans és el fruit de la reflexió sorgida al voltant d'aquells casos en què avançar en la gestió i la resolució dialogada de conflictes esdevé un repte. Després d'anys de pràctica professional en diferents àmbits com ara el comunitari o l'organitzacional, i amb la incorporació d'eines de diferents disciplines que tenen com a focus el benestar de les persones (més enllà de la mediació, la psicoteràpia i el coaching) hem creat un model d'intervenció que tot respectant el nostre històric, afegeix mirades i eines a la nostra pràctica, sobretot quan es tracta d'enfrontar-nos a situacions complexes com les *wicked mediations*.

El concepte *wicked mediation* està inspirat en un altre concepte, el de *wicked problem*, que descriu des de la sociologia les característiques de problemes aparentment irresolubles. El que es planteja en aquesta proposta és que la suma de les característiques del conflicte d'alta complexitat i les aparents "limitacions" de la mediació, no contribueixen a la gestió d'aquestes situacions. El que és innegable és que alhora ens donen l'oportunitat de sortir del nostre mapa, fer una anàlisi diferent del conflicte i aplicar, per a la seva gestió, un mètode que abordi les dificultats i superi el marc d'acció tradicional.

FORMADORES

EQUIP CALIDOSCOPI

- Xavi Bazán
- Sandra Gomariz
- Sònia Miguel

OBJECTIUS

- Treballar el concepte de *wicked problems* i la seva relació amb les *wicked mediations*.
- Aprendre les 5 regles de les crisis i el seu desplegament en les 4 dimensions del desenvolupament.

CONTINGUTS

- Les característiques dels problemes maleïts i la seva relació amb les mediacions maleïdes.
- Les cotilles autoimposades i les *wicked mediations*:
 - Normes, creences i tabús.
 - Neutralitat, amor i transcendència.
- Les 5 regles de les crisis i les 4D del desenvolupament humà.
- L'escalada de la solució.